

# FORMATION - Investir dans les PME à fort potentiel de développement

## Objectif

- Maîtriser les techniques de l'investissement direct dans les PME
- Identifier les opportunités d'investissement

## Public

- Particuliers
- Investisseurs individuels

## Programme

### Présentation de l'Association Love Money et de la société CIIB (Conseil en ingénierie pour l'introduction boursière des PME-PMI)

- Le rôle de l'Association et son action (Charte de déontologie Love Money & document d'information)
- Le rôle du CIIB et son action
- Réductions fiscales en vigueur pour l'investissement dans les PME non cotées
- Le cadre fiscal du PEA

### Comment sélectionner les PME à fort potentiel de développement ?

- La forme juridique
- Profil des PME à fort potentiel : en création, en développement ou en transmission. Que choisir ?
- Où, quand et comment rencontrer les PME à fort potentiel ?
- L'équilibre entre le potentiel d'une PME, la qualité de son équipe et les ressources disponibles
- Quatre bases simples pour comprendre un bilan et apprécier le juste prix d'une action non cotée

### À quel moment et comment investir en actions de sociétés non cotées ?

- Description et rôle du document d'information
- Différences entre *Business plan*, *Prospectus* et *Document d'information*
- Due diligence : s'assurer de la qualité de ses investissements
- Les éléments d'appréciation du risque
- Le contrat de suivi

### Les différents moyens de revente des actions

- Comment déterminer le prix de cession des actions ?
- Marché de gré à gré Love Money, Euronext Access, Euronext Growth
- Fonctionnement du marché de gré à gré : carnet d'annonces et back-office titres nominatifs
- Les autres moyens de sortie de l'investissement en actions

### Plusieurs exemples concrets de sociétés utilisant le concept Love Money

- L'information des actionnaires
- Les droits des actionnaires
- *Information périodique* et *information permanente* des actionnaires
- Les réunions de l'association et son site internet